



CREATIVEQUALITY

POSICIÓN LABORAL: COMERCIAL DE VENTAS EN DÜSSELDORF (PROGRAMA ICEX VIVES)

La empresa Creative Quality es una consultora digital de Granada, que a través del desarrollo de programas informáticos optimiza la gestión del apartado laboral en las empresas. Estos programas digitales están dirigidos a asesorías, despachos de abogados y pequeñas y medianas empresas. A raíz de su proceso de internacionalización en Alemania mediante su línea de producto TimeLaboris, la empresa busca a un comercial que dé apoyo a la oficina que actualmente poseemos en Düsseldorf. Todo esto se desarrollará a través del programa ICEX VIVES que promueve el Ministerio de Economía para jóvenes.

Funciones:

- Adquisición de clientes en el mercado alemán. Sobre todo, pequeñas y medianas empresas que se encuentren en la región de Düsseldorf.
- Búsqueda de distribuidores en el país que permitan ampliar los canales de venta de la empresa.
- Asistencia a encuentros de empresarios locales donde pueda conectar con pequeñas empresas de la región.
- Promocionar la línea de negocio TimeLaboris en diferentes medios.
- Gestión de incidencias que puedan tener los clientes en el territorio alemán.

Perfil:

- Formación profesional o universitaria en Comercio Internacional o Administración y Dirección de Empresas.
- Experiencia profesional previa en labores comerciales.
- Conocimiento imprescindible de alemán en nivel B2.
- Persona abierta con habilidades sociales para desenvolverse en nuevos entornos.

Qué ofrecemos:

- Plan de carrera internacional dentro de la empresa.

- Retribución atractiva.
- Beca internacional de renombre para el CV del candidato.
- Ambiente laboral adecuado para el desarrollo profesional y bajo el amparo de la Cámara de Comercio de España en Düsseldorf.

Los interesados pueden enviar su solicitud cumplimentando el formulario que les aparece debajo.

Stellenangebot: Vertriebsmitarbeiter/in (m/w/d) – Düsseldorf (Programm ICEX VIVES)

Die Firma **Creative Quality**, ein digitales Beratungsunternehmen mit Sitz in Granada (Spanien), optimiert durch die Entwicklung eigener Softwarelösungen das Personalmanagement in Unternehmen. Unsere digitalen Produkte richten sich insbesondere an Steuerberatungen, Anwaltskanzleien sowie kleine und mittelständische Unternehmen.

Im Rahmen unseres Internationalisierungsprozesses in Deutschland über unsere Produktlinie **TimeLaboris**, suchen wir **eine/n Vertriebsmitarbeiter/in zur Unterstützung unseres bestehenden Büros in Düsseldorf**. Diese Stelle ist Teil des **Programms ICEX VIVES**, das vom spanischen Wirtschaftsministerium zur Förderung junger Talente ins Leben gerufen wurde.

Aufgaben:

- **Kundengewinnung** auf dem deutschen Markt, insbesondere von kleinen und mittelständischen Unternehmen in der Region Düsseldorf.
- **Suche nach Vertriebspartnern** in Deutschland zur Erweiterung unserer Verkaufskanäle.
- Teilnahme an lokalen **Unternehmerveranstaltungen** zur Kontaktaufnahme mit regionalen Firmen.
- **Promotion der Produktlinie TimeLaboris** über verschiedene Kommunikationskanäle.
- **Bearbeitung von Kundenanfragen und -problemen** im deutschen Markt.

Profil:

- Abgeschlossene **Berufsausbildung oder Hochschulstudium** im Bereich Internationaler Handel oder Betriebswirtschaft.
- Erste **Berufserfahrung im Vertrieb** oder in vertriebsnahen Tätigkeiten.
- Sehr gute **Deutschkenntnisse (mind. Niveau B2)** sind zwingend erforderlich.

- Offenheit, Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, sich in neuen Umfeldern sicher zu bewegen.

Wir bieten:

- Eine **internationale Karriereperspektive** innerhalb unseres Unternehmens.
- **Attraktive Vergütung** im Rahmen des ICEX-VIVES-Programms.
- Eine **renommierte Auslandsförderung**, die den Lebenslauf des/der Kandidat/in bereichert.
- Ein **professionelles und unterstützendes Arbeitsumfeld** unter dem Dach der spanischen Handelskammer in Düsseldorf.

Interessierte Bewerber/innen können ihre Bewerbung einreichen, indem sie das untenstehende Formular ausfüllen.