



TALENT THROUGH TECHNOLOGY

**Catenon** es la multinacional dedicada a la búsqueda global de profesionales basada en tecnologías del dato y soluciones digitales de talento con un alto componente de innovación. El acompañamiento del **German Desk** de Catenon es bidireccional: Apoyamos a compañías españolas en Alemania, así como a empresas alemanas en España. Somos asimismo especialistas en perfiles con alemán.

Para una Empresa alemana y fabricante internacional de lubricantes, buscamos desde el German Desk de Catenon un:

### **Area Sales Manager Spain**

Tus tareas principales

- Venta y asesoramiento de lubricantes para la metalurgia.
- Apoyo de una base de clientes que ya existente en industrias diferentes.
- Adquisición de nuevos clientes.
- Participación en ferias nacionales y internacionales.
- Observación y análisis del mercado.
- Formación relacionada con el producto en nuestros clientes.

Tu perfil

- Formación finalizada técnica o comercial, también se aceptan estudios.
- Forma de trabajar independiente y orientada al cliente.
- Personalidad abierta y comunicativa.
- Gran iniciativa, flexibilidad y espíritu de equipo.
- Manejo seguro de MS-Office e idealmente de MS Dynamics CRM o sistemas similares.
- Interés y comprensión de las aplicaciones y procesos técnicos.
- Buen dominio del inglés o alemán (B2 / C1).

Te ofrecemos

- Un trabajo seguro en una empresa en crecimiento.
- Un buen ambiente de trabajo en un equipo dinámico y bien coordinado.
- Un salario en función de los resultados.
- Equipos informáticos de última generación.
- Tareas interesantes y variadas.

¿Te interesa? ¿Tienes preguntas? Por favor contáctanos vía [germandesk@catenon.com](mailto:germandesk@catenon.com) y aplica a esta oferta vía [catenon.com](http://catenon.com)