

Comercial (m/f/d) en España

Sus tareas:

- Será responsable de atender a nuestros clientes cumpliendo las directrices legales en la zona de venta sur de España para la división de entibación de zanjas
- Se responsabilizará del mantenimiento de los clientes existentes y de la captación de nuevos clientes dentro de su zona de ventas
- Trabajaré en equipo en la elaboración de ofertas según las solicitudes de los clientes, negociará contratos de alquiler y compraventa y coordinará la ejecución de los proyectos.
- Asesorará y apoyará a las oficinas de planificación y organismos licitadores de su zona de venta
- Participará activamente en proyectos estratégicos para el desarrollo y/o cultivo del mercado en su zona de ventas

Su perfil:

¿Quiere compartir su entusiasmo por el sector de la ingeniería civil y le gustaría ver nuestros productos en uso en obras? Además

- ha completado una formación profesional comercial o técnica y tiene experiencia profesional como comercial (idealmente en ingeniería civil/ingeniería civil especializada)
- Está convencido de que puede encontrar soluciones innovadoras y personalizadas a problemas complejos y conoce muy bien los procesos y las aplicaciones de los equipos en las obras de construcción de ingeniería civil especializada
- Estará motivado para inspirar a nuestros clientes con un asesoramiento y soluciones excelentes; trabajará de forma responsable e independiente para alcanzar los objetivos correspondientes
- Además tiene buenos conocimientos de MS Office y un buen conocimiento de español y francés o inglés, una gran disponibilidad para viajar, un alto grado de compromiso, así como un permiso de conducir de la clase B completan su perfil

Cada persona es diferente y tiene virtudes distintas. Por consiguiente, la lista de requisitos es sólo un extracto y no es exhaustiva. Por favor, añada cualquier capacidad y aptitud que no aparezca en la lista y que considere que podría ser valiosa para el puesto. Estaremos encantados de conocerle.